

Управление поставками ВЭД в 1С

Актуально для компаний, заказывающих товар для у иностранных поставщиков (Европа, Китай, США). Существенно повышает качество управления процессом поставок от поставщиков при мультимодальных перевозках, и работе с «недисциплинированными» поставщиками, например, китайскими производителями.

Предназначено для использования в УТ11, ERP2, КА.

Актуальность задачи

Бизнес-процесс заказа поставщику под заказ клиента в компании, активно занимающейся ВЭД, и работающей с большим пулом поставщиков в разных странах, может выглядеть так:

1. Клиентские менеджеры / продавцы оформляют заказы покупателей
2. Ответственный за импортные закупки собирает заказы от менеджеров, добавляет/корректирует потребности, и формирует заказы поставщикам
3. Поставщики получают заказы, рассматривают их и дают обратную связь – что, в каком объеме, в какой срок будет поставлено (а что не будет)
4. После согласования и оплаты, поставщики начинают производство и отгрузку. Как правило отгружают не весь заказ, отдельными партиями, по морю или автотранспортом.
5. Перевозка и растаможка занимают значительное время
6. Товар приходит на склад и принимается
7. Клиентским менеджерам / продавцам необходимо получить информацию о том, какой именно, чей товар, под какой клиентский заказ пришел, и отгрузить его клиенту

Типовые механизмы Заказа покупателя и Заказа поставщику не поддерживают данный бизнес-процесс. Цельность процесса вынужден обеспечивать логист/импорт-менеджер, ведя большую часть информации в Excel таблицах.

Другие сотрудники компании, заинтересованные в информации, не имеют прямого к ней доступа, и вынуждены отвлекать его от работы (например, менеджеры по продажам, ожидающие возможности отгрузить клиентам их заказы, не могут посмотреть в 1С что сейчас с поставкой, едет она, прошла ли таможню, и вообще была ли подтверждена поставщиком).

Реализация

Специалистами Корады реализована подсистема ВЭД. Основные ее части.

1. Между заказом клиента и заказом поставщику, создан новый документ «**Заявка на закупку**». В него попадают строки товаров к обеспечению с привязкой к заявкам клиентов. Документ предусматривает обширные возможности автозаполнения и включен в цепочку подчиненности.
2. Создаются заказы поставщикам, связанные с **заявками на закупку**. Менеджер по продажам может видеть, уже размещен в закупках его заказ для клиента или нет.

← → Заявка на закупку (создание) *

Провести и закрыть   Создать на основании ▾  Печать ▾  Места использования

Приоритет: Средний [Закреть заказ](#)

Основное Товары (1) Доставка Дополнительно

Добавить      Заполнить ▾ Цены и скидки ▾

N	Номенклатура поставщ...	Номенклатура	Назначение	Количество	Вид цены	Цена
1		1987 LiquiMoly C...	Филиал ООО "Форт...	1,000	Оптовая	500,00

3. Между заказом поставщику и поступлением, создан новый документ «Планируемое поступление товаров». Связан с заказом поставщику, равен одной неделимой единице доставки (контейнер, машина).

← → Планируемое поступление товаров (создание) *

Провести и закрыть   Печать ▾  Отчеты ▾ Сертификаты

Статус: Подтвержден [Закреть заказ](#)

Основное Товары (1) Доставка Дополнительно Дополнительные расходы Планируемая DDP

Добавить      Заполнить ▾ Цены и скидки ▾

Номенклатура	Назначение	Количество	Ед. изм.	Цена
10501110619		1,000	шт	10,00

Желаемая дата поступления: . .  Поступление одной датой 31.07.2019 

4. Импорт-менеджер может анализировать разницу между подтвержденным заказом поставщику, и уже отправленными нам контейнерами (видим сколько пришло, сколько товара в контейнерах в пути, сколько еще осталось обеспечить поставщику), благодаря системе отчетов.
5. У планируемого поступления товаров есть статусы: выехал от поставщика, приехал на таможенную, выехал с таможни, доехал до склада. Устанавливаются импорт-менеджером исходя из реальных статусов и помогают управлять движением потока.
6. Приобретение товаров и услуг, типовой документ, но заполняется на основании планируемого поступления.
7. Отчет «Отслеживание закупок ВЭД».

Отслеживание закупок ВЭД						
Сформировать Настройки... Найти... [Icons]						
Состояние заказа	Дата	Номер	Клиент	Поставщик	Описание груза	Дата отгрузки
Готовится к отгрузке	16.07.2019 15:19:49	CT00-000001				
Новые заказы	17.07.2019 15:43:52	CT00-000004				17.07.2019

8. Менеджер по продажам или клиентский менеджер на всех этапах жизненного цикла заказа (от зафиксированной потребности клиента, до получения позиции на склад) точно знает статус каждой позиции его заказа. Где она находится, в каком размере, и когда придет.

Результат интеграции подсистемы:

Существенное сокращение трудозатрат всех участников процесса на организацию, синхронизацию и контроль.

Повышение прозрачности процесса закупки ВЭД для всех заинтересованных лиц.

Снижение числа ошибок, оперативный контроль за недопоставками, отклонениями в графике поставок поставщиков.

Стоимость и состав

Стоимость 100 000 р., включает

- Модуль «Корада: Управление поставками ВЭД для УТ11, ERP 2, КА»
- Обследование бизнес-процессов и интеграция модуля
- Инструкции по использованию и по настройкам
- Обучение использованию функционала Продавцов, Менеджера по закупкам, Импорт менеджера, Логиста (не более 3х групп)

Контактная информация

Телефон: +7 (499) 753-44-18

Почта: info@corada.ru

Сайт: corada.ru